qwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxmoricvbnmqwertyuiopasmoridfghjklzxmoricvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjkmorilzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuilzxcvbnmqwmoriertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasmoridfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwemorirtyuiopasdfghjklzxcvbnmqwermorityuiopasdfghjklzxcvbnmoriqwertyuiopasdfghjklzxmoricvbnmqwertyuiopasdfghmoriklzxcvbnmqwertyumoriopasdfghjklzxcvbnmqwertyuimoripasdfghjklzxcvbnmoriqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmrtyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmrtyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmrtyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmrtyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmrtyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmrtyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmrtyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnmqwertyuiopasdfghjklzxcvbnm

|  |
| --- |
| Circuito estándar  (Bussines Partners)  19/11/2021  Ángel Mori Martínez Díez |

Contenido

[a. Averiguar cuál es precio del casco todo terreno para la organización de ventas UE00 y canal de distribución WH. Así como las existencias de ese artículo para esa organización y canal de distribución. 3](#_Toc88223397)

[b. Crear un pedido estándar con los siguientes datos y anote el número de pedido. 5](#_Toc88223398)

[i. ¿Cuál son los códigos de las condiciones para incluir el descuento por material y los portes por pedido? 8](#_Toc88223399)

[ii. ¿Cuánto pesa cada casco todo terreno? 8](#_Toc88223400)

[iii. ¿Cuál es el precio inicial del casco todo terreno (sin portes y descuento)? 8](#_Toc88223401)

[iv. ¿Cuál es el área de ventas con la que estamos trabajando? 8](#_Toc88223402)

[c. Cree la entrega de salida del pedido recién generado y anote el número de entrega. 9](#_Toc88223403)

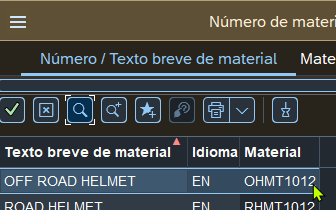
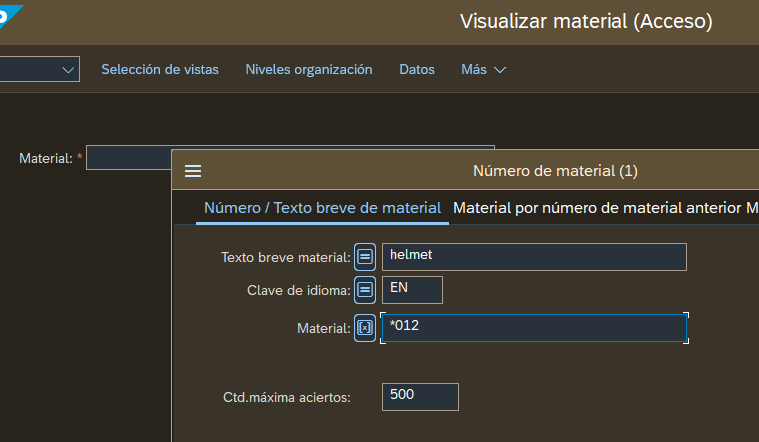
[d. Contabilizar la salida de mercancías: ¿Cuántas existencias quedan en el almacén TG00 de Miami, después de haber efectuado la salida? 10](#_Toc88223404)

[e. Cree la factura con relación a la entrega. 13](#_Toc88223405)

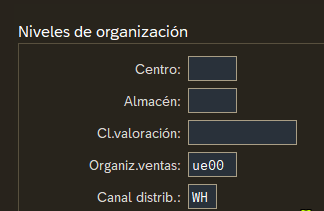
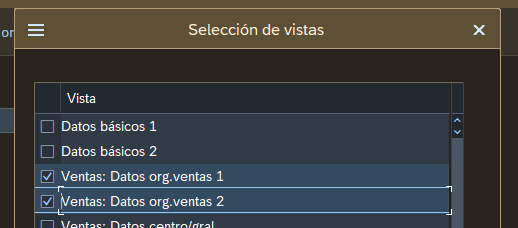
[f. Beantown Bikes nos realiza el pago del pedido objeto de este ejercicio. 15](#_Toc88223406)

# Averiguar cuál es precio del casco todo terreno para la organización de ventas UE00 y canal de distribución WH. Así como las existencias de ese artículo para esa organización y canal de distribución.

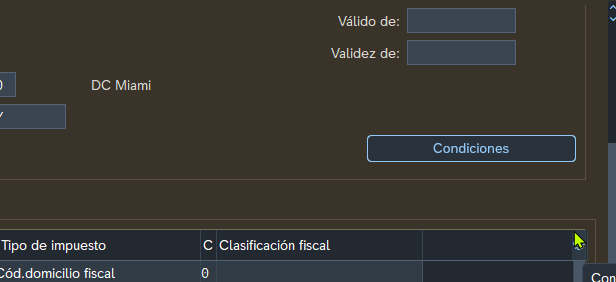
Entramos en la transacción MM03 y buscamos el material:



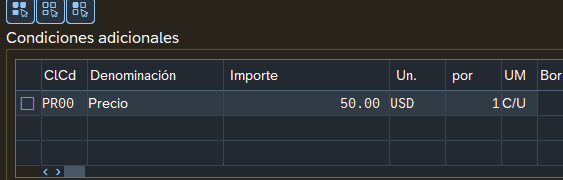
Escogemos la vista que queremos visualizar y los niveles de organización:



Vamos a ver las condiciones:



En la tabla de condiciones adicionales podemos ver que el precio es de 50 USD:



# Crear un pedido estándar con los siguientes datos y anote el número de pedido.

**Solicitante**: Beantown Bikes

**Material**: casco todo terreno (está dentro de la categoría de seguridad SFTY, selecciona el terminado en tu código)

**Cantidad**: 5 unidades.

**Descuento por material**: 2 USD por unidad

**Portes por artículo** 1 USD por onza (oz) de carga

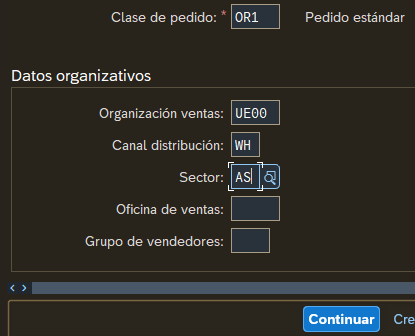
**Número de pedido de cliente**: iniciales de vuestro nombre y apellidos-Ej4-CS

**Fecha preferente de entrega**: mañana

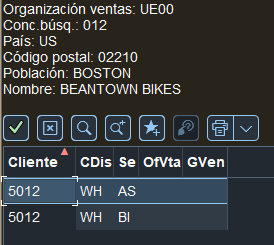
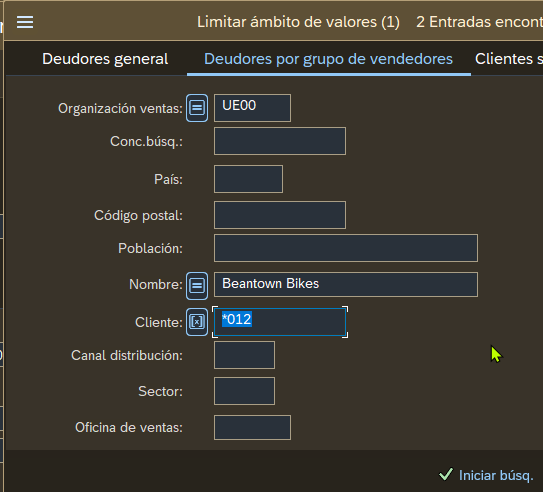
**Organización de Ventas** UE00

**Canal de distribución** WH

Accedemos a la transacción VA01 para la creación de un nuevo pedido. Sólo es imprescindible especificar la clase de pedido —en este caso pedido estándar, OR1—. Aprovechamos y especificamos ya la organización de ventas, el canal de distribución y el sector. Pulsamos en continuar.

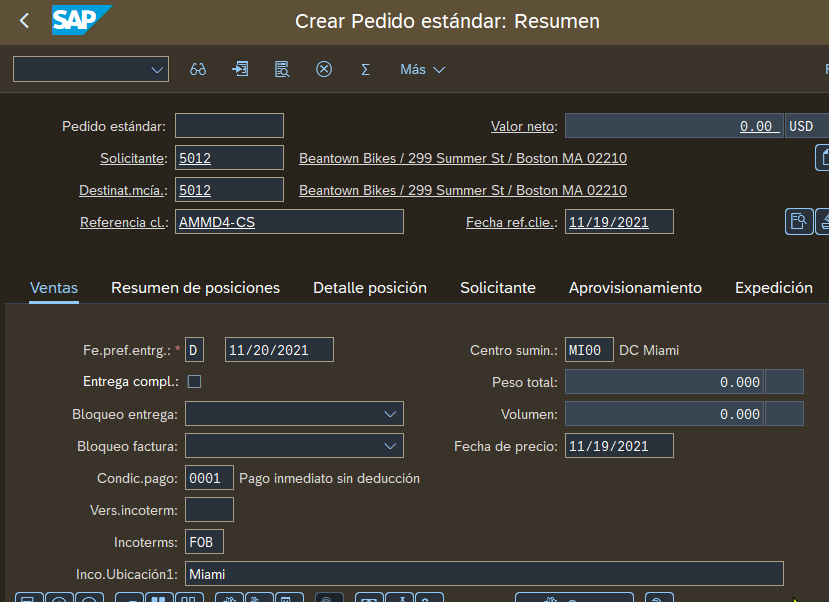


Para rellenar el campo de solicitante, buscamos el cliente *Beantown Bikes* y lo seleccionamos:

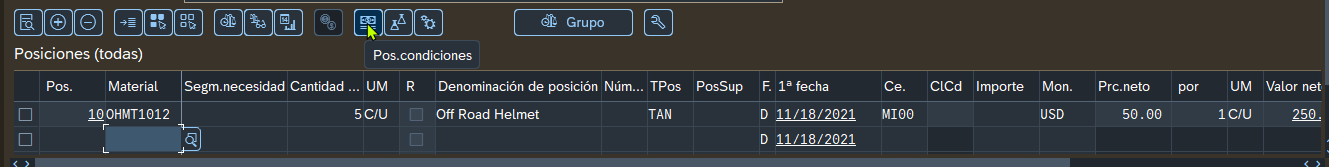


Nos es indiferente el sector ahora mismo, ya que buscamos el nº de cliente.

Escribimos la referencia, las fechas, el centro suministrador...

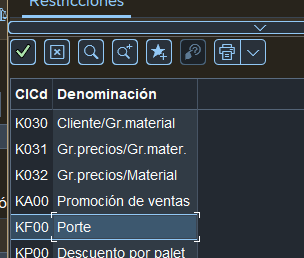
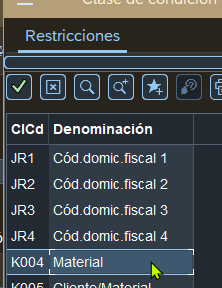


A continuación escribimos el material, la cantidad.

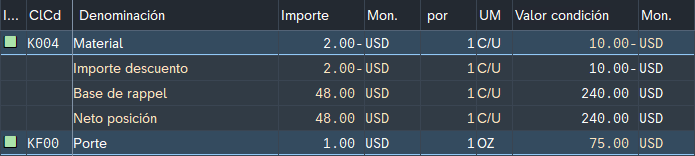


Después, vamos a las condiciones para añadir el descuento por material y los portes:





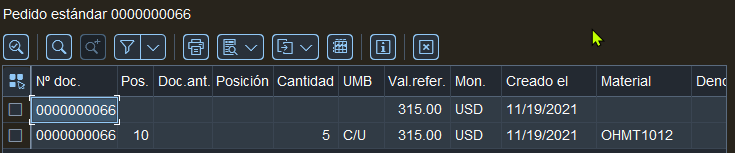
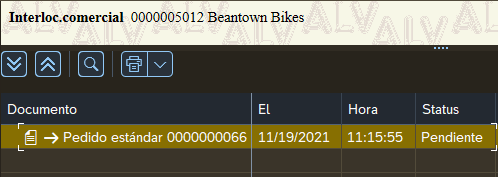
Rellenamos la clase de condición, el importe, la moneda, la cantidad base y la unidad de medida de la condición. El resto de datos aparecen al rellenar estos.



Grabamos y vemos que el número de pedido es el 66.



Vemos ahora en el flujo de documentos que ya está creado el pedido y queda como pendiente. Entramos en la transacción VA03, introducimos el nº de pedido y pulsamos la tecla F5.



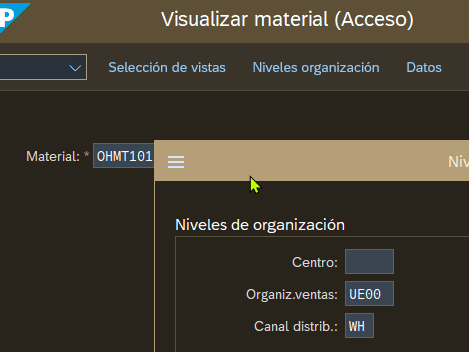
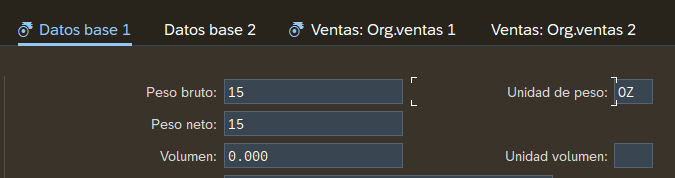
## ¿Cuál son los códigos de las condiciones para incluir el descuento por material y los portes por pedido?

Los códigos de las condiciones ya se han visto antes en las capturas: K004 y KF00.

## ¿Cuánto pesa cada casco todo terreno?

Cada casco pesa 15 oz ya que son 5 cascos y los portes ascienden a 75 USD.

Sin embargo también podemos verlo en la transacción MM03, en la vista de datos base 1:

## ¿Cuál es el precio inicial del casco todo terreno (sin portes y descuento)?

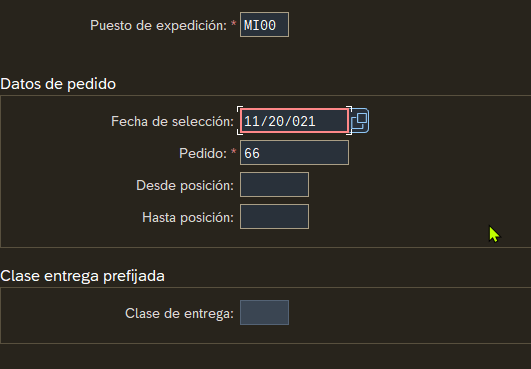
El precio lo hemos visto en el apartado A, son 50 USD.

## ¿Cuál es el área de ventas con la que estamos trabajando?

Trabajamos en UE00 WH AS, los accesorios del almacén de la zona UE00.

# Cree la entrega de salida del pedido recién generado y anote el número de entrega.

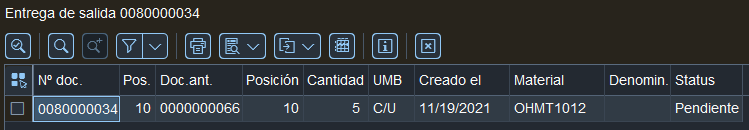
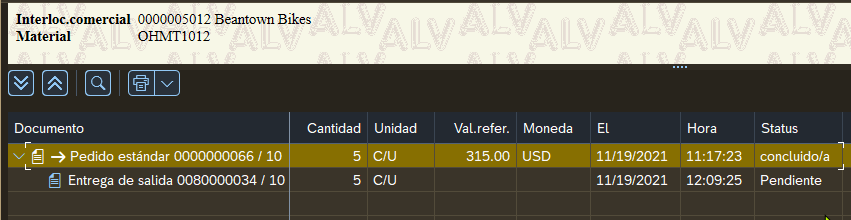
Accedemos a la transacción VL01N e introducimos el nº de pedido, la fecha de reparto y el puesto de expedición, que se corresponde con el centro suministrador.



Damos a continuar, y en la siguiente pantalla tras ver que todo está correcto, hacemos clic en grabar. El número de entrega de salida es el **80000034**:

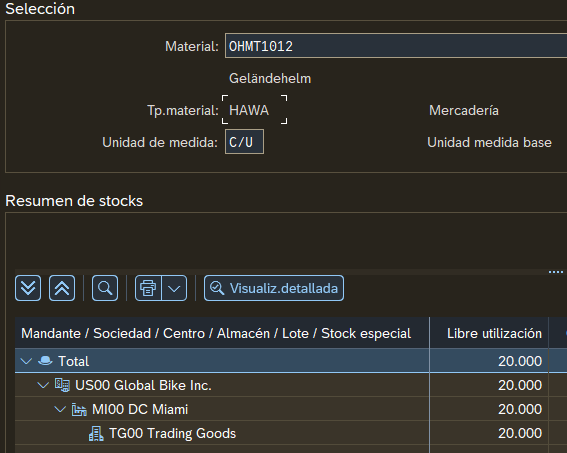
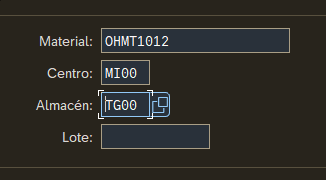


Veamos como se actualiza el flujo de documentos:

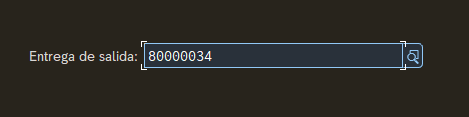


# Contabilizar la salida de mercancías: ¿Cuántas existencias quedan en el almacén TG00 de Miami, después de haber efectuado la salida?

Miremos en el almacén las existencias. Esto lo hacemos con la transacción MMBE:



Ahora, entramos en la transacción VL02N e introducimos el nº de la entrega de salida:



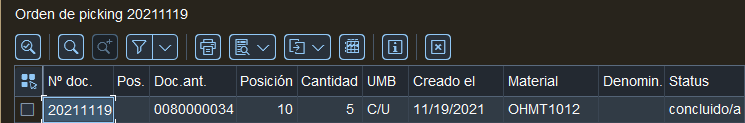
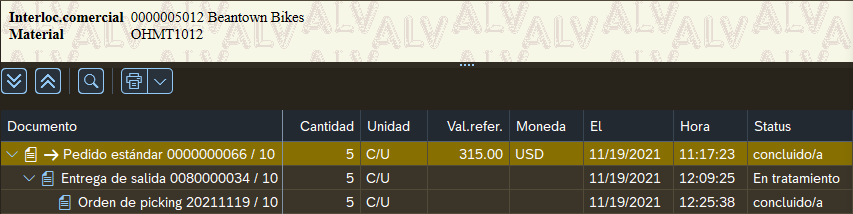
Dentro, escogemos el almacén desde donde se enviarán las mercancías y la cantidad de picking:



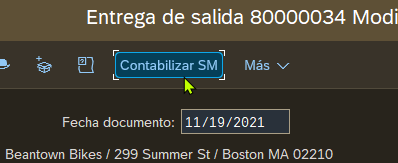
Grabamos la entrega de salida, y vamos al flujo de documentos:



Para concluir la entrega hay que volver a acceder a la entrega de salida para dar al botón de salida de mercancías. Una vez hecho eso y ha cambiado el stock y el flujo de documentos:

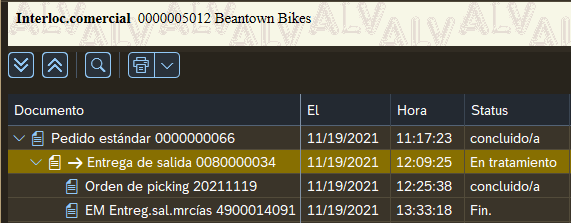


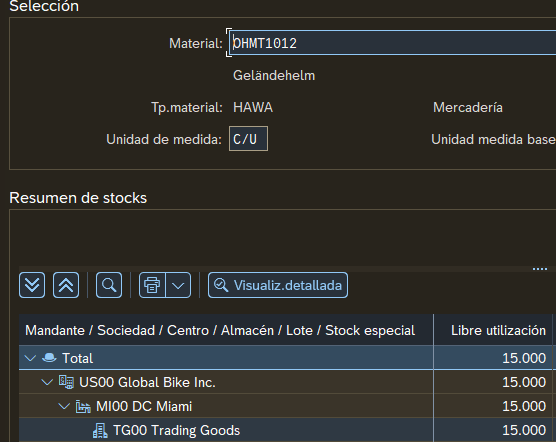
Para concluir la entrega hay que volver a acceder a la entrega de salida para dar al botón de salida de mercancías:





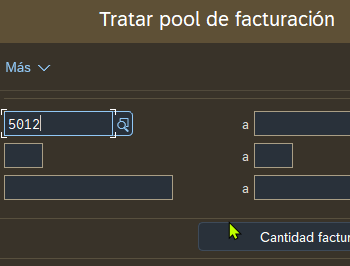
Una vez hecho eso y ha cambiado el stock y el flujo de documentos:



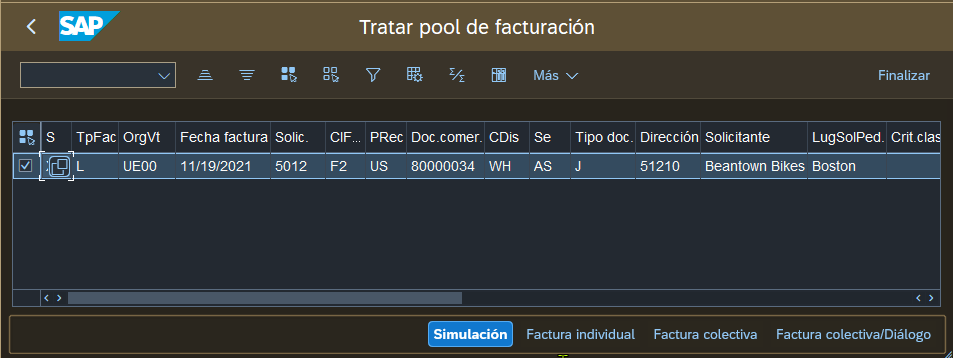


# Cree la factura con relación a la entrega.

Vamos al pool de facturas y buscamos la de nuestro pedido con el código de cliente:



Seleccionamos la factura y hacemos clic en el botón de factura individual.





Damos a grabar y ya hemos creado la factura:



Veamos el flujo de documentos:



# Beantown Bikes nos realiza el pago del pedido objeto de este ejercicio.

Rellenamos los campos obligatorios, el importe y el nº del cliente que nos ha pagado



Grabamos:



Comprobamos los cambios en el flujo de documentos y con esto hemos concluido.



**Muestra el flujo de documentos en cada una de las etapas de este circuito.**

**Se capturan todas las pantallas oportunas, explicando en cada momento que es lo que se está realizando.**